

台美經貿新架構 供應鏈韌性成關鍵

面對全球供應鏈重組與地緣政治波動以及關稅新架構，台美經貿合作迎來關鍵轉折。北美洲台灣商會聯合總會（TCCNA）於昨（7）日在台北舉辦「2026 商務論壇」，核心聚焦「台美經貿協議新架構：台灣企業赴美投資機會、挑戰與無紅供應鏈新布局」，邀集美國國會議員、智庫，馬里蘭州務卿、州商務廳長及產業界代表，旨在將雙邊經貿關係從宏觀政策對話，正式推進至產業落地與投資合作的新階段。

此次論壇立基於「台美 21 世紀貿易倡議」，討論範疇橫跨 AI 智慧製造、國防科技、能源儲能、生技醫療及農業等戰略領域，並同步納入金融、科技農業及財稅、風險管理、商用地產等實務面向。

TCCNA 總會長白越珠指出，美國政策正轉向「去風險化」與「產業在地化」，透過投資誘因爭取製造業回流。在此趨勢下，企業競爭核心已由成本導向，轉變為供應鏈韌性、地緣布局與技術整合能力的綜合角力。

白越珠強調，「供應鏈韌性」正是台商的強項，這不僅是切入美國市場的黃金契機，更是台商重新定位戰略價值的關鍵。台商應從單純的供應者轉型為推動產業重構的核心力量，從「是否進入市場」跨越到「如何在當地長期經營」。

白越珠表示，為協助台企跨越投資門檻，擁有 38 年歷史、橫跨美國 20 州共 38 個商會的 TCCNA，建立完善的投資對接平台，針對法規、稅務、勞動成本與人才，全面提供從投資評估、落地執行到後續營運發展等的一站式整合性支援機制。

論壇特別邀請多位美國州政府代表與會，包括東岸具備科技優勢的馬里蘭州，以及中西部在土地、能源與製造基礎上具備競爭力的愛荷華州、威斯康辛州、北達科達州及印地安納州。