

馬來西亞盼吸引日本投資，然不及越南之競爭力

資料蒐集：馬來西亞/駐馬來西亞台北經濟文化辦事處經濟組

隨著越來越多在中國大陸營運的日本企業撤離並將投資重心轉移至東南亞，使得吸引這些潛在投資人的競爭變得更加激烈，對馬來西亞而言，來自東協低成本製造國的競爭更為激烈。

部分日本企業決定撤離中國大陸後，只有四家日本企業將生產基地轉移至馬來西亞，同期卻有 15 家企業選擇將生產基地轉移至越南，這引起全球關注馬來西亞是否已失去吸引外人直接投資之魅力。

根據馬來西亞投資發展局(MIDA)統計數據顯示，過去多年來，日本一直是馬來西亞最大的外資來源國之一。僅在 2019 年，馬國核准的日本製造業投資計畫就有 53 件，投資金額達 37.92 億馬幣(約合 9.27 億美元)。本(2020)年第一季，馬國核准的日本製造業投資計畫計 15 件，投資金額為 8.84 億馬幣(約合 2.06 億美元)，占外人直接投資總額之 8.33%。

另一方面，隸屬馬國中華總商會(ACCCIM，簡稱中總)之社會經濟研究中心 (SERC) 執行董事李興裕(Lee Heng Guie) 表示，近年來日本對馬國的投資有下降趨勢。在 2015 年至 2019 年間，馬國核准的日本製造業投資計畫每年平均減少 3.1%(年平均件數 54 項)，而已核准投資金額也每年減少 1.4%(年平均投資額 30 億馬幣)。

馬國投資發展局執行長阿茲曼(Azman Mahmud)則認為，獲日本政府資助而撤離中國大陸的日本企業並不表示全然對馬國不感興趣。馬國目前的經濟發展態勢並不支持勞力密集及低附加價值產業。這是一個國家經濟發展的自然過程，朝價值鏈上游移動。馬國現在的重點是吸引高附加價值、知識型和高科技的投資。這些領域，特別是電子與電機產業已獲核准，且落實的投資計畫呈現增長趨勢。其他獲馬國青睞的產業為化學及先進材料、生命科學與醫療技術、食品技術與資源型工業、石油與天然氣及海事技術、建築技術與生活時尚、機械與金屬以及運輸技術等。馬國的首要任務不是投資數量或投資絕對價值，而是可為馬國帶來高附加價值的投資。

日本經濟產業省頃宣佈，日本政府將向 87 家企業提供補助，將其生產基地從中國大陸轉移，以減少對這個全球第二大經濟體的依賴。前述企業中有 57 家將回流日本，而其餘 30 家企業選擇將生產線轉移至東南亞。越南顯然是生產轉移的贏家，共 15 家企業選擇該新興國家作為投資目的地。

馬國經濟行動理事會(Economic Action Council)秘書處成員的經濟學家安東尼·達斯 (Anthony Dass) 表示，外人直接投資選擇前往越南，主要係該國具競爭力的勞動力成本，最低工資在每月 132 美元至 190 美元間。相比之下，馬國的最低工資為 270 美元至 295 美元、泰國的最低工資為 248 美元至 265 美元、印尼的最低工資為 120 美元至 298 美元。越南徵收 20%標準企

業所得稅 (CIT) 。該稅率與泰國與柬埔寨相同，但低於馬國 (24%) ，印尼 (25%) 及菲律賓 (30%) 。

越南還為符合各種獎勵計畫的企業提供優惠企業所得稅率(分別為 10%、15%或 17%)，具體的所得稅率取決於特定的獎勵措施。越南政府也一直非常積極地簽署避免雙重課稅協議。馬國難與越南或其他低生產成本製造業國家競爭勞力密集型產業之投資。

馬國無可避免將繼續面臨來自其他東協國家的激烈競爭，以吸引全球 FDI 進駐，特別是在美中貿易戰及新冠病毒爆發期間，這是跨國企業為避免供應鏈中斷而進行投資多元化策略的一部分。展望未來，在新冠病毒疫情後，FDI 競爭將加劇，預計本年全球 FDI 流量將銳減 5%。

馬國經濟學者咸認為，馬國須為投資人提供親商投資環境，且須進一步簡化在馬國投資的障礙；其中包括創業申請所面臨的繁瑣程序，國內企業每年平均要耗費 174 小時來繳稅，略高於國際經濟合作暨發展組織(OECD)高收入國家平均的 159 小時。過去五年來，這些領域一直沒有進行任何改革，因此，重要的是加強保護融資權利的法規，並提高司法系統的效率。例如在馬國執行合約所需的時間為 425 天，較泰國(420 天) 及印尼 (403 天) 為長。