

喊關稅只是手段 紐時：川普欲與中國達成更廣泛貿易協議

資料蒐集：奇摩新聞

美國總統川普去年競選時曾揚言會對中國祭出高達 60%的關稅，不過他第一波對中國僅喊出 10%關稅，倒是對加拿大和墨西哥打出 25%，只是後來又對加墨暫緩一個月。川普慣常以關稅作為脅迫上談判桌的手段，《紐約時報》報導，川普實際上是打算和中國達成更廣泛的貿易協議。

《紐時》19日報導，逾 6 名現任、前任川普顧問和其他熟悉他想法的人士表示，雖然與中國達成任何協議前都會面臨重大阻礙，但川普不只想要和中國重新建立貿易關係，更希望和中國國家主席習近平達成更廣泛的貿易協議，要中國採購更多美國產品、並增加赴美投資，還會順便納入核武管制等議題。

川普第一任期的貿易談判顧問白邦瑞（Michael Pillsbury）表示，川普在幾個月前就告訴過他，希望能和習近平拿成一項「對雙方都有利」的協議，川普團隊內部現正討論相關事宜。

川普第一任內的白宮國安會中國事務主任特賓（Matt Turpin）說，川普現在想與中國達成新協議並不奇怪，因為川普一直都宣傳說自己是個達成交易的高手，只要是他認為的好交易，那每天都是適合成交的好日子。

這些消息人士說，川普政府實際上還未確定他們想從中國那裡得到什麼，雖然美中雙方曾提議由習近平訪川普的佛州海湖莊園、或川普訪北京，但目前也都還沒有正式計畫。而川普 2.0 的商務部長盧特尼克（Howard Lutnick）、財政部長貝森特（Scott Bessent）、世界首富好兄弟馬斯克（Elon Musk）等人都鼓勵川普「跟著直覺走」。

川普第一任內開啟對中國的貿易戰，川普對價值超過 3000 億美元的中國產品加徵關稅，逼中國妥協；美中雙方一度在 2020 年達成協議，中國同意額外採購價值 2000 億美元的美國商品和服務，但後來並未完全遵守，中方稱是受到新冠肺炎疫情影響。川普 2.0 的財長貝森特上月在任命聽證會上說，中國可以透過「補購」的方式來完成 2020 年的協議。

中國怎麼看待

美方一些分析師認為，中國近期經濟疲軟，可能讓習近平更有意願和美方達成協議，不過美中關係的嚴峻則是另一個變數。

中國則對川普保持高度警覺，中國很清楚川普並不害怕他們使出報復性關稅等回擊手段，倒是川普想要重塑美中關係的想法，更可能促使他上談判桌。

曾任國際貨幣基金組織（IMF）副總裁的中國人民銀行前副行長朱民在最近一篇合著論文裡指出，川普必須促進經濟、增加就業、擴大出口，才能履行他的競選承諾，但川普傲慢自大，會以任意粗暴的方式使用權力，中國必須了解川普的雙重人格，在川普的政治目標基礎上利用川普反覆無常的性格來和他談判。

一名前任外交官稱，中國的提議可能包含在美國投資太陽能、電動車和電池等產業，創造約 50 萬個就業機會，中國企業願意透過合資企業來持股、或者技術授權給美國合作夥伴。

中國其他可能的提案，還包含大量採購美國產品、合作維繫朝鮮半島局勢、合作重建烏克蘭、承諾維持美元作為國際主要貨幣的地位。

目前不清楚中國會要求什麼回報，但許多專家認為，習近平會嘗試讓川普取消部分對中關稅、以及防止中國取得先進科技的出口管制。

中方人士一直在嘗試開拓非官方的聯絡管道，對馬斯克的角色尤其有興趣。中國國家副主席韓正今年 1 月曾在川普就職典禮上與馬斯克會面，一名熟悉兩人對話的前美國官員說，馬斯克對於與中國達成協議有信心，而且對美國來說，找到與中國合作的方式、避免緊張升級是非常重要的。

川普不是拜登，別再「民主供應鏈」了

知情人士們也透露，川普新政府的財長貝森特、商務部長盧特尼克（Howard Lutnick）最後可能主導美方對中國的談判。不過，迎接中國赴美投資，在川普政府內部可能會引發分歧，國務卿盧比歐（Marco Rubio）、國安顧問瓦爾茲（Mike Waltz）、高級貿易顧問納瓦洛（Peter Navarro）都視中國為國安威脅。

但川普的想法是從商業出發，很難以地緣政治上的敵我概念來預測他的想法。日本是美國在東亞最忠貞的盟友，但川普反對日本製鐵收購美國鋼鐵公司，如果是「投資」的方式就還能討論。川普在競選期間也曾表示，他歡迎中國車商赴美設廠，只要是雇用美國人就沒問題。

一名知情人士說，川普第一任期內就曾參加過一些外國投資相關的國安會議，川普當時駁回了情報單位對於中國投資的風險評估，認為只要價格好，把美國房地產賣給中國人也無妨。

《紐時》也指出，川普似乎也沒有把對中國的技術出口管制、或台灣的半導體產業抱持意識形態的立場，也就是不同於拜登時期主打「民主供應鏈」這類把政治和商貿合一的路數，川普只是把這些管制當成是對付中國的另一個籌碼。